

Qué revisar antes de elegir una solución de bienestar

Elegir mejor empieza por tener una conversación más clara. Antes de comparar propuestas, acordá qué necesidad querés atender, quiénes deben participar y qué esperás que incluya el acompañamiento.

Esta guía de ADN Care sirve para comparar alcances y preparar una conversación comercial. No asigna puntajes de certificación, no reemplaza una evaluación profesional y no promete resultados clínicos o financieros.

Necesidad y alcance

Describí la prioridad y la población a la que querés llegar. Preguntá qué incluye la propuesta, qué queda fuera y cómo se adapta a sedes, turnos y modalidades. Pedí distinguir servicios disponibles de desarrollos previstos.

Implementación y responsabilidades

Confirmá quién coordina, qué necesita aportar tu organización y cómo se gestionan las consultas. Acordá los entregables y las condiciones de inicio antes de asumir una fecha o una capacidad de atención.

Personas, atención y privacidad

Si hay servicios de salud, verificá las competencias profesionales y la ruta de atención. Preguntá qué datos se recogen, con qué finalidad y quién accede. La coordinación empresarial debe distinguirse de los expedientes clínicos individuales.

Medición y evidencia

Pedí explicar cada indicador, su fuente y sus límites. Una promesa de ahorro necesita supuestos y evidencia que correspondan al alcance propuesto. Una fotografía de una actividad o una nota de prensa no demuestra por sí sola un resultado.

Formación y tecnología: funciones distintas

WellWisher ofrece rutas de formación profesional y, por separado, sellos organizacionales. No son intercambiables. ADN Academy es una plataforma de formación, no la entidad propietaria de la certificación.

ADN Care for Business y ADN Analytics también cumplen funciones diferentes: la experiencia de aplicaciones y módulos no es lo mismo que el análisis para la gestión. Consultá qué componentes están incluidos en la propuesta concreta.

Una conversación que llegue a una decisión

Usá estas cinco comprobaciones al comparar cada propuesta: **alcance definido, responsables identificados, ruta de atención aclarada, uso de datos explicado e indicadores con límites documentados**. Para cada punto, anotá qué está confirmado y qué necesitás preguntar.

Propuesta que estamos revisando: _____

Confirmaciones pendientes: _____

Preguntas para la próxima conversación: _____

Prepará tus preguntas con la lista descargable. Si querés conversar con ADN Care, indicá la prioridad de tu organización. Nuestro equipo podrá revisar el alcance antes de preparar una propuesta; enviar la solicitud no implica una compra.

No incluyás información clínica, expedientes ni datos identificables de colaboradores en una solicitud comercial.